

起業家のための営業術・交渉術

新規の考え方をもって、新しく事業を起こす = 起業。

事業の意味を理解してもらい、信頼を培うことなくしては、何も始まらない！

実施日 : 1月30日(水)、
2月6日(水)、13日(水)、20日(水)、27日(水)

時間 : 13:00 ~ 14:30

講師 : NPOセルフ・リライアンス・パートナーズ
理事長 谷口 浩二氏



参加費用 : 無料

託児 : 無料(ご利用の場合は5日前までにご連絡下さい)

講師プロフィール

谷口 浩二(たにぐち こうじ)

早稲田大学政治経済学部卒業後、父交通事故のため、会社経営者となる。

早稲田大学ビジネススクールにてMBA取得。現在NPO法人理事長、大手広告代理店社外取締役。

保有資格:ファイナンシャル・プランナー、リスクマネージャー、インキュベーションマネージャー、英検、国際英検など。

「ザ・テレビジョン 国民的美男子コンテスト」九州一位(93年度)。

お友達をお誘い合わせの上、お気軽にご参加下さい。

起業家にとって、もっとも重要な能力である交渉術について、改めて学んで見ませんか。

- ◆ 交渉とは何か
- ◆ 良い交渉をするためのポイント etc.

具体的な事例を学び、実際に交渉のエクササイズをしてみましょう。



ママ's広場の場所 永山団地名店街(多摩市永山4丁目多摩NT永山団地 2-4号棟103号)

京王線・小田急線永山駅からベルブ永山の中を通り抜けて、永山北公園、永山南公園をずーっと突っ切ったところにある永山団地名店街にママ's広場があります。よく分からない方は、下記問合せ先までお電話下さい!!

問い合わせ先: TEL / FAX 042-316-6285 (平日10:00~16:00)

運営 NPO法人E - ママ <http://npo.c-mam.co.jp/>